



Account manager, Sverige (distrikt Sthlm, Mitt-Nord)

JURA Sweden AB söker en ny medarbetare i tjänst Account manager för distrikt Sthlm, Mitt-Nord Sverige.

*JURA är innovationsledande och ledande i världen när det gäller hightech-kaffemaskiner i premium-segmentet för användning i hushållet, på kontor och restaurang. Varumärkets helautomatiska kaffemaskiner utmärker sig genom ultimata kaffekvalitet, utmärkt design och enklast möjliga handhavande. **JURA Sweden AB** är ett dotterbolag till det schweiziska moderbolaget JURA Elektroapparate AG och är ansvarigt för all distribution, försäljning och service i Sverige och Norge.*

Vårt företag präglas av tydligt formulerad strategi, stolthet och ett fokuserat engagemang hos våra anställda där alla bidrar aktivt till våra positiva resultat.

För mer information, besök oss på www.jura.com

Är du vår nästa Medarbetare?

Vi söker mer personal!

Tjänsten vi utlysa innehåller omväxlande arbetsuppgifter, det handlar om Sälj, Merchandising, Administration och grym Presentationstalang i person och digitalt. Man bör tycka om alla dessa arbeten.

Du som söker denna tjänst ser vi ha några år av butikserfarenhet från dagligvaruhandeln/fackhandel och kunskap om tekniska produkter/ hemelektronik.

Vi ser även gärna att du är i den yngre generationen, vill lära dig mer och kan finna sig i en befintlig strukturerad organisation. Bostadsort runt Stockholm.

Säljarens roll förändras, går mer mot butiksutvecklare/ambassadörer och utbildare än traditionella säljare.

Du kommer ansvara för att våra partners, alltså butikerna utvecklas optimalt inom våra uppdrag avseende såväl försäljning, rådgivning, rätt varuplacering som merchandising/exponering inom ditt distrikt. Våra partners är t.ex. fackhandlare inom elektronik (såsom Elgiganten, Elon, mm.) och företag som hyr/leas ut kaffemaskiner till näringsliv.

Vi söker dig som är social och har en väl utvecklad kommunikativ förmåga. Det är viktigt att du är resultatnriktad och trivs med att arbeta självständigt. Du har en mycket god planeringsförmåga och är van vid att arbeta i ett högt tempo och van att jobba praktiskt inom DVH/Fackhandel.

För att lyckas i rollen har du följande kvalifikationer:

Du har förmåga att planera på lång sikt, sätta tydliga mål men samtidigt vara flexibel samt har förmåga att skapa ett ömsesidigt partnerskap med kunden. För alla säljare är förmågan att få kontakt med människor och få dem att känna förtroende och motivation en nödvändig egenskap. För dig som dessutom gärna planerar ditt arbete självständigt och kan ta ansvar, kanske är det här jobbet något att fundera på. Som person är du resultatnriktad med en stark drivkraft att lyckas och sätter ett stort värde i att agera professionellt. Du är kreativ, pedagogisk och har lätt för tekniska produkter. Att utveckla dina kunder och göra affärer samt utveckla dig själv är en av dina stora drivkrafter.

Du har goda kunskaper att uttrycka dig i ord och skrift. En god kännedom i Office-paketet ser vi som självklart. En utbildning på eftergymnasial nivå inom handel/ ekonomi är en stor fördel.

Din profil:

- Goda kunskaper inom handeln och försäljning
- Kunskaper inom att presentera (personligen och digitalt)
- B-körkort
- Goda kunskaper inom MS Office (Excel, PPT etc.)
- Erfarenhet att arbeta med planogram
- Förmåga att arbeta analytiskt och organiserat
- Självgående med en god planeringsförmåga och struktur
- Ett stort intresse för att motivera och utveckla relationer
- Teamplayer

Vad kan Vi erbjuda dig?

JURA Sweden AB är ett företag med modern och generös arbetsmiljö. Produkterna och försäljning står i fokus och tack vara en stabil och stark position på marknaden, långsiktiga samarbeten och ett distributionssystem där konceptuella utställningar och varumärkes värderingar spelar en stor roll, lätt att finna sig i sina arbetsuppgifter samt sin roll i befintligt team.

Som medarbetare hos oss påverkar och utvecklar du själv din karriär utifrån din kompetens och engagemang. I JURAs värld står passion, smak och upplevelse såsom försäljning högst upp på dagordningen.

Kontakt

Låter det som ett jobb för dig skicka in din ansökan! Vi tar endast emot ansökningar via mail.

Har du frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Daniela W Gustavsson, HR ansvarig, på 08 46 26 400 eller via epost jobb-se@jura.com.

Tjänsten ska tillsättas omgående och rekryteringsprocessen är igång, intervjuer och urval sker löpande. Väntar därför inte att skicka in din ansökan.